



# 赣南早虾 新春第一鲜

## 2026大余县赣南早虾开捕仪式



市农业农村局为大余县稻虾产业协会授牌。



2026首批大余“赣南早虾”出水上市。



赣南早虾出水后引得游客驻足选购。

近日,2026大余县“赣南早虾”开捕活动在该县新城镇水南村举行。来自农业科研院所相关专家教授、小龙虾主产区行业协会代表、美食类网红齐聚一堂,共同见证了这场展现“赣南早虾”品牌魅力的丰收盛会。这场开捕盛况,正是大余县“赣南早虾双季稻”产业蓬勃发展的鲜活注脚。近年来,大余县紧抓鄱阳湖小龙虾产业集群建设机遇,充分利用赣南地区积温高、回温早、光照充足、水源充沛等独特的气候优势,历经多年探索,创新发展“赣南早虾双季稻”综合种养模式,走出了一条南方丘陵区“一田双用、稳粮增收、粮虾双赢、农民增收”的新路径,为南方广大丘陵区农业高质量发展提供了可复制、可推广的“大余样本”。

# 一田双收 粮虾共赢

## ——解码大余“赣南早虾”全产业链发展

□记者潘庆坤 吴悦 特约记者叶功富 通讯员叶相发 彭善善 朱善伟 文/周

### A 产业蝶变三部曲：一部从“水土不服”到“领跑早市”的奋斗史

大余的“赣南早虾”故事,始于一场“南橘北枳”的困境。2017年,当大余满怀希望地将湖北潜江成熟的“小龙虾+一季稻”模式引入新城镇店孜里村的千亩基地时,现实却泼了冷水。简单的“复制粘贴”遭遇水土不服,亩产小龙虾仅150余斤,水稻800多斤,效益远未达预期。最初的几年,是埋头摸索的“破冰期”,但真正的转折发生在2022年春天。在新城镇京州村那8亩“试验田”里,农技人员与养殖户开始了一场大胆的“时间革命”——尝试“早虾+双季稻”。他们精心计算着水温与农时,终于在2023年3月,迎来了令人振奋的丰收:水稻亩产1500斤,小龙虾亩产400斤。更关键的是,这批虾足足比湖北、江苏主产区早了约50天上市,每斤最高售价达45元!这一刻,“种虾早投、虾苗早出、鲜虾早上市”的“三早”核心技术破茧而出,一个真正属于赣南丘陵的“赣南早虾双季稻”模式就此诞生:2月起捕商品虾—4月中早稻—7月投种虾—10月

### B 五大核心优势：讲述一只“赣南早虾”的竞争力密码

大余“赣南早虾”为何能脱颖而出?它的故事里写满了独特的优势密码。  
**天时——“与春天赛跑”的气候红利**  
大余县属中亚热带季风湿润气候区,冬季及初春水温稳定在6℃以上,且得益于赣南地区积温高、回温早、光照充足、水源充沛等独特的气候优势,大余小龙虾可比湖北、湖南、江苏等主产区早上市50天左右。当其他地方虾还未苏醒,大余的早虾已能卖出35元至40元一斤的高价,“早”就是它最硬核的竞争力。  
**地利——“稻虾共生”的生态智慧**  
在“稻虾共生”的生态剧场里,小龙虾负责巡逻、抓土、吃虫,它们的活动让土壤变得疏松透气,排泄物成了天然的有机肥。作为回报,稻田为虾提供了荫蔽和丰富的微生物饵料。这场默契合作的结晶令人欣喜:农药用量减少了超50%,化肥节省了超30%,而水稻亩产达到1800斤。通过早育虾苗技术,小龙虾亩产跃升至400斤。一亩水田,双份收获,纯收益超过4000元,生态与经济的故事在这里实现了双赢。  
**区位——“通衢湾区”的市场坦途**  
清晨,鲜活的小龙虾在基地完成分拣、装箱,随即被送入冷链车。凭借毗邻粤港澳大湾区

收晚稻—11月虾苗分塘的标准化时间节点。此后,产业驶入腾飞“快车道”。2024年,全县种养面积突破1万亩,综合产值达1.42亿元;2025年,全县面积扩至2万余亩,建成规模化虾种繁育基地3个、千亩连片基地7个,综合产值突破2.1亿元。  
同时,“赣南早虾”产业也实现多维升级:在生产端,引入无人机植保、智能水质监测等科技手段,水稻实现两季亩产绿色稻谷1800斤以上,虾苗成活率提升至90%,亩产增长20%,小龙虾亩产从初期150斤跃升至400斤。在产业链端,建设6000平方米的小龙虾深加工基地和建筑面积4000平方米的小龙虾交易市场,形成集“分级、加工、冷链、电商”为一体的产业闭环。在业态融合端,探索“种养+垂钓”“种养+观光”“种养+餐饮”等模式,开发8个农旅融合基地,引入20余家主题餐饮,通过“节庆引流+场景消费”双轨模式,推动产业从传统种养向“生产体验+文化消费”深度融合转型,“赣南早虾”“赣岭稻虾米”双区域品牌深入人心,产品直供粤港澳大湾区高端市场。

### C 四大战略愿景：绘制一幅从区域标杆到全国枢纽的进取蓝图

站在新的产业高地,大余县锚定“四个定位”的战略发展目标,全力打造产业链关键枢纽。  
**定位一:**“全国冬季小龙虾核心供应基地”。充分发挥气候优势,聚焦每年2月至3月中旬鲜虾市场空档期,打造全国冬季、早春优质鲜活小龙虾核心货源基地,精准对接高端市场需求。  
**定位二:**九江以北等主产区虾苗供应基地。依托上市早的时间优势,向九江以北等气温回升较晚的主产区供应优质虾苗,延伸产业服务半径,抢占产业链上游关键环节。  
**定位三:**“赣南早虾双季稻”技术研发输出地。系统总结本地种养模式经验,提炼标准化技术规程,结合南方丘陵区特点完成技术升级,形成可推广、可复制的成熟方案,向周边县(市、区)输出技术成果,扩大产业影响力。  
**定位四:**江西南部小龙虾主要集散加工地。依托日趋完善的交易市场与深加工能力,吸引赣南及周边区域小龙虾在此聚集、分级、加工、交易,打造区域性产业枢纽与价格形成中心,提升产业话语权。

### D 未来征程：以持续创新之笔，续写“赣南早虾”传奇的新篇章

宏伟的蓝图需要坚实的步伐去丈量。大余县将从科技、品牌、利益联结、三产融合等维度持续发力,增强产业核心竞争力。  
**科技,是品质的守护神。**大余县正与湖北潜江龙虾学院、江西农业大学等机构紧密合作,针对本地特性攻关品种优选与绿色防控技术,并着手制定“赣南早虾”的地方标准,用科技与标准为品牌镀上“金铠甲”。  
**品牌,是市场的敲门砖。**常态化举办开捕活动、小龙虾啤酒嘉年华等IP活动,让节庆引流深入人心。积极对接大

型商超、电商平台,提升品牌知名度与市场占有率;重点开拓粤港澳大湾区高端生鲜市场,同步探索符合国际标准的出口路径,让“赣南早虾”游向更广阔的世界。  
富民,是发展的落脚点。创新“龙头企业+新型经营主体+农户”利益共享机制,通过保底收购、分红返利等方式,确保小农户深度融入产业链、共享发展红利;加强种养技术培训与新型职业农民培育,为产业可持续发展注入源源不断的人才“活水”。  
融合,是价值的放大器。推动单

体完成技术升级,形成可推广、可复制的成熟方案,向周边县(市、区)输出技术成果,扩大产业影响力。  
定位四:江西南部小龙虾主要集散加工地。依托日趋完善的交易市场与深加工能力,吸引赣南及周边区域小龙虾在此聚集、分级、加工、交易,打造区域性产业枢纽与价格形成中心,提升产业话语权。



虾农喜获丰收。



操控植保无人机“喂”赣南早虾。

江西省富华米业有限公司展示大厅,虾稻米产品琳琅满目。

村民在龙王庙村稻虾综合种养基地忙碌。

游客在新城镇店孜里村稻虾基地约小龙虾。(资料图片)

“赣南早虾”美食品鉴现场人头攒动。